



Business Developer

De WoonWijzerWinkel en ICDuBo Innovatie Centrum Duurzaam Bouwen, is ter uitbreiding van het team op zoek naar een **Business Developer (32-40 uur)**.

Wil jij werken bij HET grootste en meest inspirerende kenniscentrum van Nederland op het gebied van Duurzaamheid? En is jouw ambitie net als die van ons: Samenwerken aan een duurzame toekomst? Dan ben je hier aan juiste adres.

Wie zijn wij?

Ons innovatiecentrum ICDuBo (B2B) / WoonWijzerWinkel (B2C) is de ontmoetingsplek waar alle partijen die naar duurzaam bouwen streven, elkaar kunnen vinden en ontmoeten. Als onafhankelijke partij zijn wij de schakel tussen vraag en aanbod op het gebied van verduurzaming van vastgoed in Nederland. We richten ons op kennisdeling, maar vooral op praktische kennis-toepassing. Onze doelstelling is om concrete resultaten te boeken door de expertise van ons netwerk te ontsluiten voor meerdere doelgroepen. In de unieke expositieruimte van liefst 2500 m² tonen onze producenten en leveranciers (ruim 300), koplopers in de bouw, hun innovatieve duurzame oplossingen, concepten en systemen. We informeren en inspireren. Daarbij biedt de combinatie van innovatie en duurzaamheid volop mogelijkheden voor het organiseren van uiteenlopende evenementen in onze hal.

Functie

In de functie van **Business Developer** ben je verantwoordelijk voor het relatiebeheer van onze deelnemers. Dit zijn voornamelijk fabrikanten en installateurs. Je hebt een frisse blik en wilt mee bouwen aan de organisatie. Je weet precies wat er speelt en houdt de marktontwikkelingen nauwlettend in de gaten, waarbij jij commerciële kansen ziet en hierop kunt inspelen. Daarnaast Volg je leads op die door middel van marketingactiviteiten zijn gegenereerd. Je bent het aanspreekpunt voor onze relaties en weet hen aan je te binden. Verder ben je verantwoordelijk voor het uitbreiden van het klantportfolio door middel van het werven van nieuwe deelnemers. Je weet hen ervan te overtuigen dat zij, door zich aan te sluiten bij ICDuBo/WoonWijzerWinkel, nieuwe leads zullen genereren en dat zij tevens hun product/dienst kunnen showen in onze unieke showroom met duizenden bezoekers per jaar.

Functie-eisen:

- Je beschikt over een afgeronde mbo/hbo-opleiding;
- Affiniteit met duurzaamheid is een grote pre;
- Je beheerst de Nederlandse taal foutloos in woord en geschrift;
- Je bent een teamplayer, maar kunt ook goed zelfstandig werken;
- Relevante commerciële werkervaring;
- Je bent een vlotte spreker met goede communicatieve vaardigheden.



Wat bieden wij?

- Een gezellig, informeel en jong team;
- De mogelijkheid om je te ontwikkelen;
- Een diverse functie met veel ruimte voor eigen inbreng;
- Een prima salaris en secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Een fulltime functie met uitzicht op een vast dienstverband.

Help jij ons mee bouwen aan een duurzame toekomst?

Dan is deze dynamische functie binnen een sterk groeiende organisatie met veel ontwikkelingsmogelijkheden de perfecte uitdaging voor jou!

Neem dan vandaag nog contact met Carlien op via hr@woonwijzerwinkel.nl of bel 010-7470147 / 06-22451820.